

Erfolgreiche Verträge für Windprojekte

Berlin, IntercityHotel Berlin Hauptbahnhof

13.01.2016 - 14.01.2016

10:00 - 17:00 Uhr, 09:00 - 16:00 Uhr

Veranstaltungsnummer: VA 16-22-01

Teilnahmegebühr: 980.00 € | 780.00 € BWE-Mitglieder, zzgl. 19% USt.

Besuchen Sie dieses Seminar und erfahren Sie, was die wichtigsten Verträge bei Windprojekten sind. Sie gewinnen zudem mehr Sicherheit bei Vertragsverhandlungen und Vertragsbewertungen.

Vertragsgrundlagen in der Windenergie

Sie lernen die typischen Verträge in den einzelnen Projektphasen eines Windparks kennen und wie diese mit der Leistungsbeschreibung, den Haftungsregelungen und den AGB aufgebaut sind. Empfehlungen zu Verhandlungstechniken runden diesen Abschnitt ab.

Verträge für den Kauf und die Instandhaltung von WEA

In diesen Verträgen werden mehrere Millionen Euro verhandelt. Die richtige Wahl der Anlage zeigt sich auch in der funktionierenden Instandhaltung – daher wird das Thema Gewährleistungsrecht besonders intensiv behandelt.

Flächensicherungs- und Nutzungsverträge

Diese Verträge sind ein besonders sensibler Bereich, da sie die Grundstücknutzung über 20 Jahre absichern müssen. Sie erfahren, wie Sie Laufzeiten und deren Verlängerungsmöglichkeiten vertraglich wasserdicht absichern.

Direktvermarktungsverträge

Ohne den Direktvermarktungsvertrag gibt es keine Stromvermarktung und ohne diese keinen Erlös für den Betreiber. Hören Sie, wie Sie Verfügbarkeit, Ausfallrisiko sowie Bürgschaft des Stromhändlers vertraglich verankern können.

Dieses Seminar ist geeignet für Quer- und Einsteiger (zum Beispiel für Stadtwerke bzw. kommunale Energieversorger), aber auch für erfahrene Windenergie-Branchenteilnehmer, die ein besonderes Spezialgebiet haben. Nehmen Sie an diesem Seminar teil, um sich umfassendes Vertragswissen anzueignen und vor allem, um Risiken bei der Vertragsgestaltung zu erkennen und diesen rechtzeitig vorzubeugen.

<https://www.bwe-seminare.de/veranstaltungen-erfolgreiche-vertraege-fuer-windprojekte>